



小钟观市

端午假期刚过,达城市民周强(化名)打开手机银行,看了一眼他的黄金持仓,浮亏15%,便默默地关掉了页面……三个月前,他跟着“买金热”分三次投入6万多元,如今这笔投资被套。和他形成鲜明对比的是,达城中心广场的金饰店,趁着金价下跌来买三金、买生肖锁的顾客明显多了起来。涨了一年多的黄金,价格终于降下来了。

首饰金全面跌破1300元 回收价同步回落

近日,记者走访中心广场、仁和新城等商圈发现,周大福、中国黄金、老庙黄金等品牌足金首饰挂牌价普遍在1260元/克上下,已全面跌破1300元关口。而在年初高点时,曾达到1700元/克左右。

金价下跌也带动回收价走低。记者咨询了解到,目前周大福黄金回收价约882元/克,中国黄金回收价约885元/克,较此前高点每克回落近百元。有金店工作人员表示,现在回收金价处于低位,直接变现不太划算,建议市民用旧金置换新款首饰。

一家品牌金店店员告诉记者,赶上端午促销,门店推出旧金换新免折旧费、每克立减等活动,周末客流比上个月多了不少。柜台前,有准备下半年结婚的情侣在挑三金,也有想给孙辈买长命锁的长辈,“大多是冲着降价来的”。

店员小刘告诉记者,这波降价叠加端午小长假,客流比“五一”多出两三成。“‘五一’金价还在1500元左右,很多人进来问问就走了,嫌贵。这几天不一样,问完价直接坐下来试戴。”她指了指一款30多克的古法金镯子说,上周卖出去两只,都是家长给女儿准备的嫁妆,客人说比年初买省了将近1.2万元。

较年内高点跌去逾两成 价格回到2025年末水平

记者梳理行情发现,本轮黄金上涨自2025年启动,受地缘局势、全球央行购金、降息预期等多重因素推动,全年涨幅约70%。进入2026年1月,金价加速冲顶,单月最大涨幅达29%,伦敦现货黄金于1月29日触及5598.75美元/盎司的历史峰值,国内头部品牌金饰克价同步突破1700元大关。

彼时市场近乎狂热。国内多家银行金条一度卖断货,线上黄金积存业务开户量激增,社交媒体上“金价还会涨吗”成为热搜常客,甚至有博主喊出“黄

金上看6000美元”。不少此前从未接触过黄金投资的普通人,就是在那一波情绪中被裹挟入场的。

然而高点未能持久。从2026年3月起,金价进入震荡下行通道。截至6月22日,国际金价已回落至4150—4220美元/盎司区间,国内品牌金饰克价从高点跌去逾400元,跌幅约24%,基本回到2025年12月的水平。彼时市场高呼“黄金避险时代来临”,看多情绪空前狂热,如今潮水退去,金价虽在同一位置,追高者的账户却已一地鸡毛。相当于一一年多涨上去的涨幅,不到5个月就全部回吐。

多位市场观察人士指出,这轮金价下跌最显著的特征是“急涨急跌”——上涨用了将近一年半,回吐全部涨幅只用了不到5个月,这种不对称走势,让不少习惯于“黄金抗跌”的投资者措手不及。

市民心态分化 刚需捡漏 投资者被套

在仁和新城一家金店,市民张阿姨正陪女儿挑选结婚三金。“年初就想买,那时候太贵了,现在买比年初省了接近1万元。”她给记者算了笔细账:女儿看中的古法金镯子,年初标价近2.8万元,现在2万元出头,光这一件就省了7000多元,加上戒指和项链,省出了一趟蜜月旅行的钱。“说实话我也怕再跌,但结婚等不了啊,这个价我已经很知足了。”

而市民罗女士则是另一番心境。她去年年底看着金价一路走高,身边朋友都在说“买金赚钱”。2026年3月,她先拿1万元试水买了银行数字黄金,尝到甜头后陆续加仓,几乎把积蓄都投了进去。谁知加仓之后金价持续下行,如今浮亏已超10%。“本来想赚点零花钱,现在变成长期持有了。”罗女士说,她选择继续持仓等反弹。

记者了解到,年初高点入场的普通投资者不在少数,目前多数选择持仓观望,也有少数人怕继续下跌选择止损离场。

在中心广场一家金店回收柜台,记者遇到正在办理回购的市民赵先生。

今年3月他以1550元/克的价格买了30克金条,前几天看金价还在跌,决定卖掉“少亏当赚”。“当时想着赚差价,结果倒亏近两万,就当交学费了。”赵先生说。柜台工作人员透露,最近来咨询回收的顾客虽比上个月多,但真正出手的还在少数。

业内人士分析 属上涨后正常调整 购买需理性

对于本轮金价回调,东方金诚国际信用评估机构等多家机构认为,这是国际局势变化、油价波动、市场对美联储利率预期转向等多重因素叠加的结果,加之此前金价连续走高后获利盘回吐,共同推动价格回落,整体属于上涨过程中的正常调整,并不意味着黄金长期趋势发生反转。

有分析人士进一步指出,近期美元指数走强、地缘局势出现阶段性缓和,也在一定程度上削弱了黄金的避险吸引力。与此同时,全球多国央行二季度以来购金节奏明显放缓,市场需求端支撑有所减弱。多重因素叠加,共同促成本轮金价调整的深度和速度。

业内人士提醒,黄金的核心价值在于分散风险、优化资产配置,不适合抱着短期暴富心态投机。对普通家庭而言,黄金占家庭总资产比例以10%左右为宜,风险承受能力较强者也最好不要超过20%—25%。看好黄金中长期价值的投资者,分批买入远比一次性重仓稳妥。

针对达城市民的购金需求,本地金店从业者也提醒:婚嫁、佩戴等刚需,当前价格相比高点已有不小优惠,有合适款式可入手;若以投资为目的,务必评估自身风险承受能力,切忌盲目跟风“抄底”,更不要把全部积蓄押进去。

“我们不会劝客人‘赶紧买’或者‘千万别买’。”一位金店店长说,“如果是自己戴或送人,现在价格确实比上半年友好;但如果是来问投资金条,我们都会多问一句:这笔钱急不急用?能放多久?想清楚再决定。”这番朴素的提醒,或许比任何行情预测都更值得被记住。

□文/图 记者 钟雯君

达城金饰价全面跌破1300元/克!

追高者被套 刚需族出手