



## 小钟观市

春节前夕本是黄金饰品消费旺季,可近期国际金价犹如“过山车”,让不少达城市民相当纠结。1月29日,周大福足金饰品价突破1700元/克大关(具体为1706元/克),随后连续三日下跌,2月2日跌至1489元/克;仅隔两天,2月4日价格又回升至1566元/克。

“现在到底是入手,还是再等等?”市民陈女士的困惑,也是近期黄金市场进入“迷茫期”的缩影。日前,记者走访达城多家黄金饰品店及回收点,探寻金价波动下的本地市场动态。



周大福2月7日金价。

## 金价上演“过山车”,“抢购热”与“回收热”并存 达城市民“买”还是“等”?

### 购金市场:

#### 2月2日迎客流小高峰

“2月2日那天,店里客人比平时多了近三倍,大多是冲着金价下跌来的。”据仁和新城一黄金饰品专柜工作人员李女士介绍,当天到店顾客中,不少是冲着订婚、结婚来买的,还有给家人买新年礼物的,“我记得有一对年轻情侣买了近6万元的黄金饰品,包括项链、手镯和戒指。他们说观望了一个月,就等价格回调,觉得2号1489元/克的价格已达到预期。”

这样的购金热潮并未持续太久!李女士说,2月3日起,到店顾客明显减少,“4号价格涨到1566元/克后,很多人进店就问‘还会不会跌回去’,下单的人少了很多。”记者在该专柜观察了半小时,其间有7位顾客进店,仅一位顾客买了一款小巧的金耳钉。“给妈妈买的新年礼物,预算不多,涨这几十块也影响不大。”下单的张女士说。

记者随后走访了达城中心广场附近的老庙黄金、六福珠宝等门店。老庙黄金专柜工作人员介绍,2月4日该品牌足金饰品价为1571元/克,每克比2月2日涨了90元,“价格一涨,咨询的人多,但下单的少。

大家都想再等等,看会不会跌。”六福珠宝专柜工作人员也表示,2月4日品牌足金饰品价为1564元/克,当天成交量不到2月2日的三分之一。

### 回收市场:

#### 节前咨询量增五成

与购金市场的“冷热交替”不同,近期达城黄金回收市场持续火热。记者在中心广场一家兼具黄金销售与回收业务的门店看到,回收柜台前市民正排队等待,工作人员忙着为市民检测黄金纯度、称重。

“近一周,来咨询回收的市民比平时多了五成。”该门店回收柜台工作人员王先生说,前来出售黄金的市民,主要分两类:一类是担心金价继续下跌,想把闲置金饰变现;另一类是节前有临时资金需求等。

排队市民中,刘阿姨带来了一个闲置多年的足金手镯,重约20克。“这是儿子结婚时给我买的,平时很少戴。前几天听说金价跌了,怕再跌更不值钱,就想过来卖掉。”现场检测后,按照该店2月4日1097.89元/克的黄金回收价计算,刘阿姨的金手镯能卖21957.8元。“这个价格比我当年买的时候高不少。”刘阿姨笑着说。

王先生介绍,2月4日达州

市场,不同品牌黄金回收价格略有差异:周大福回收价1096元/克,老凤祥回收价1097.89元/克,“回收价主要看黄金纯度,AU9999这类高纯度黄金,会比普通足金高一点。”他提醒市民,回收黄金时最好带上购买票据,“有票据能更快确认纯度和重量,避免纠纷。而且正规门店都会现场检测、称重,过程透明。”

### 退货问题:

#### 线上线下有差异

近期,网上有不少网友反映,因金价下跌想退刚买的黄金饰品,却被收取手续费或拒绝。针对这一问题,记者咨询了达城多家金店。

“实体店购买黄金饰品,一般是‘离柜不退不换’。”仁和新城某黄金专柜工作人员解释,黄金属于贵重物品,价格波动大,离柜后无法确认是否被动过手脚,“之前有顾客买了次日来退,说金价跌了,我们只能耐心解释规则。”

网购黄金的退货规则更是复杂。记者从某黄金旗舰店客服处了解到,线上购买的黄金首饰,签收后24小时内若不影响二次销售(包装完好、无佩戴痕迹),可申请退货,但需扣除订单金额1%的手续费;投资类

的金条、金币则不支持退货。“之前有顾客刚下单第二天,因金价跌了想退,我们按规则扣了手续费,顾客一开始不理解,解释清楚风险后才接受。”该客服说。

### 业内建议:

#### 投资需理性配置

对于市民关心的“该不该买、何时买”,多位金店工作人员给出了建议。老庙黄金专柜资深顾问杨先生表示,黄金兼具消费和投资属性,若为过年佩戴、订婚结婚等刚需,不必过分纠结短期价格波动,“只要价格在自己的预算内,遇到喜欢的款式就可下手,刚需没必要一直等‘最低价’,没人能精准预测金价走势。”

若出于投资目的,杨先生则提醒市民理性对待,“不要盲目‘抄底’,更别把大部分资金投入黄金。金价受国际形势、美联储政策等很多因素影响,波动大,普通市民很难把握。”他建议,做好资产配置,别把所有钱放在一种资产上,也别因为投资影响正常生活开支。

采访中,不少市民表示,经过这次金价“过山车”,更明白黄金“保值”而非“稳赚”的属性。

□文/图 记者 钟雯君